



van de Meer & Cie.  
Managerberatung

Björn-C. Bandemer



## 6 Modul-Beratungsprogramm

(jedes Modul 1.490€ - 1.790€ zzgl. MwSt)

Der Schritt in die Selbstständigkeit ist einer der wichtigsten beruflichen Meilensteine, der gut überlegt und dann professionell umgesetzt sein sollte. Es kommt darauf an, so früh wie möglich die richtigen Hebel in Bewegung zu setzen. Dazu benötigen Sie Interim-Insider-Wissen gepaart mit Know-how in Eigenmarketing und allen kaufmännischen Bereichen der Selbstständigkeit.

Wir helfen seit 2012 Fach- und Führungskräften, eine neue Führungsaufgabe zu finden oder sich als Interim Manager:in selbständig zu machen. Dabei haben wir in mehr als 200 Mandaten eine Methodik zur Außendarstellung entwickelt, die hilft, ein Profil griffiger zu machen. Wir nennen das **Personal Product Management**. Es folgt unser **Personal Relationship Management**, also die Unterstützung bei Ihrer Selbst-Vermarktung als Interim. Sollten Sie die Vermarktung komplett an uns übertragen wollen, weil Sie sich noch in einer Anstellung befinden oder sich auf ein anderes aktuelles Projekt konzentrieren wollen, passt unser **Personal Interim Placement**. Dabei agieren wir wie eine Künstler-Agentur und vermarkten Sie -neben etwa 20 weiteren Manager:innen- exklusiv und pro-aktiv an Kunden und Vermittler innerhalb und außerhalb unseres Netzwerkes. Vielen Unternehmen, Multiplikatoren, Headhuntern und Interim Providern sind wir seit 20 Jahren eng verbunden.

### **Pre-Modul: Standortbestimmung und Skill-Diagnostik**

Vor einer Zusammenarbeit steht fast immer eine Standortbestimmung und Skill-Diagnostik in 2-3 Sessions á 1-2h, die der Entscheidungsfindung bzw. Richtungsentscheidung dienen soll. Denn erst mit einem klaren Bild von sich selbst ist es überhaupt sinnvoll, in die Zukunft zu starten. Bei der Selbstreflexion, Standortbestimmung und Zieldefinition arbeiten wir mit zertifizierten Coaching-tools wie „Wertehierarchie“, „Flow-Konzept“, „Entscheidungs-Dreieck“, „Säulen der Identität“ und „Lebenslinie“. Das Ziel ist, einen kompletten Einblick zu bekommen in Ihre Ausgangssituation, welches Ihre Fach- und Funktionskompetenzen, Hard- und Softskills, Begabungen und Talente sind – Stärken und Schwächen. Ergebnis wird eine klare Empfehlung zu einer Selbstständigkeit als Interim Manager:in sein. Am besten einhergehend mit Ihrer eigenen Erkenntnis, wo Sie stehen, was Sie möchten und in welche Richtung Ihre beruflichen Weichen gestellt werden sollen. Es ist eine Art „beratendes Coaching“, weil Sie viele Insights in die Besonderheiten der Interim Branche bekommen.

*Kontakt*

*Lübeck*

+49 (451) 30 50 65 23

*Düsseldorf*

+49 (211) 97 53 19 23

*Frankfurt*

+49 (69) 34 87 36 65

*eMail:*

[bandemer@vandemeer-cie.de](mailto:bandemer@vandemeer-cie.de)

*Hamburg*

+49 (451) 30 50 65 23

*Berlin*

+49 (30) 12 08 32 62

*mobil:*

+49 (171) 5 61 82 61



### **Modul 1: Ihre Erfolgsgeschichten immer parat: „10 Trümpfe in der Hand“**

Wie begeistere ich meine Zuhörer und hinterlasse nachhaltige Erinnerungseffekte? Storytelling ist Trumpf. Sprechen Sie über Ihre Karriere in Geschichten und Bildern und erzeugen damit beim Zuhörer Aufmerksamkeit und hinterlassen einen bleibenden Eindruck. Wir erarbeiten und trainieren Ihre „Top10-Erfolgsgeschichten“ für Vorstellungsgespräche nach einer festen Plot-Point Systematik und Dramaturgie in Aufbau und Umsetzung. Im Anschluss an das Coaching können Sie für jede Vakanz das richtige Beispiel aus Ihrer Karriere nennen, haben für jede Gesprächssituation eine griffige Success-Story parat, sprechen in Bildern und fesseln Ihre Zuhörer ganz einfach.

### **Modul 2: Ihr Markenkern als Kompetenzprofil: „Slogans und Claims, USP“**

Welches ist Ihre Expertise hinter Ihrem Fach-/ Funktions- und Branchenprofil als Interim Manager:in? Wir modellieren mit Ihnen Ihren Markenkern heraus und bringen Ihren persönlichen USP auf den Punkt. Welches ist Ihr Claim, der Sie und Ihre Arbeitsweise klar und einfach beschreibt? Bei der Herausarbeitung Ihres Kompetenzprofils verzichten wir auf die Verwendung von Business-Buzzwording, sondern fokussieren auf die wahren Kompetenzen hinter schlichten Funktions- und Branchenbegriffen. Am Ende können Sie mit 10-20 handfesten Kernkompetenzen Ihren Markenkern beschreiben und sich von anderen eindimensionalen Managementprofilen abheben.

### **Modul 3: Ihr Pitch für Top-Termine: „Der CV in a nutshell“**

Wie vermittele ich kurz und prägnant, wer ich bin und was ich kann? Wir erarbeiten mit Ihnen gemeinsam und trainieren Ihren ganz persönlichen Elevator-Speech in 3 Varianten. „30sec-Spotlight“, „3-Minuten-Pitch“, „13-Minuten-Presentation“. Damit haben Sie für jede Gesprächssituation das passende Format mit der richtigen Länge für Ihre persönliche Vorstellung. Das Training der „Tonspur“ wird sehr häufig vernachlässigt, zahlt sich aber mit einem souveränen Auftritt bei spontanen Gelegenheiten und in Top-Terminen aus - eben genau dann, wenn es darauf ankommt. Selten bekommt man eine zweite Chance für eine verpatzte Darstellung des beruflichen Werdegangs und Kompetenzprofils.

*Kontakt*

*Lübeck*

+49 (451) 30 50 65 23

*Düsseldorf*

+49 (211) 97 53 19 23

*Frankfurt*

+49 (69) 34 87 36 65

*eMail:*

[bandemer@vandemeer-cie.de](mailto:bandemer@vandemeer-cie.de)

*Hamburg*

+49 (451) 30 50 65 23

*Berlin*

+49 (30) 12 08 32 62

*mobil:*

+49 (171) 5 61 82 61



#### **Modul 4: Ihr Lebenslauf: „Die persönliche Verkaufsbroschüre“**

Was erwarten Unternehmen, was erwarten die Interim-Provider? Ihr Lebenslauf ist Ihr Kompetenz-Katalog. Kurz. Informativ. Gut lesbar. Und logisch aufgebaut. Ist Ihr aktueller Lebenslauf nach den neuesten Regeln erstellt? Wir (üb)erarbeiten gemeinsam mit Ihnen Ihren CV. Für eine perfekte Darstellung Ihres „Track Records“ schauen wir auf den richtigen Aufbau, Inhalt, Gliederung, Schwerpunkte und Besonderheiten. Für einen schnellen Überblick hilft eine **Executive Summary** und zur Darstellung von Projekten dienen **OnePager als Projekt-Cases**. Visitenkarten mit Logo - auch für Briefkopf und Präsentationsmaster- werden erarbeitet und Content als Grundlage für eine Homepage und andere Marketingtools wie Postings, Social Media und Podcasts vorbereitet.

#### **Modul 5: Ihr kaufmännisches SetUp: „Gründung und Fördermittel“**

Wir organisieren mit Ihnen das komplette SetUp einer Selbstständigkeit. Dabei geht es um die Minimierung von Haftungsrisiken und die richtigen Versicherungen, um Maßnahmen zur Vermeidung von Scheinselbstständigkeit und Vertragsmuster für Ihre Dienstleistung. Wir klären mit Ihnen die Notwendigkeit einer Gewerbeanmeldung oder einer freiberuflichen Tätigkeit als Einzelunternehmer:in, finden die sinnvollste Rechtsform bis hin zur GmbH-Gründung. Wir kennen kaufmännische Tools für Buchführung und die Umsatzsteuer- und Einkommensteuer (Lexware, DATEV, Excel-Master für Einnahmen-/ Überschussrechnung). Bei Bedarf erstellen wir mit Ihnen eine Finanz-/ Liquiditäts-/ Rentabilitätsplanung bis hin zu einem Businessplan - auch um Fördermöglichkeiten zu nutzen. Wir kennen Fördertöpfe und -programme mit Beratungskostenzuschüssen von bis zu 90% zur Unterstützung Ihrer Selbstständigkeit vor und nach der Gründung.

#### **Modul 6: Ihr eigenes Imagevideo: „Der persönliche Werbespot“**

Der Einzug von modernen Videoformaten in den Bewerbungsprozess gewinnt insbesondere für Freiberufler:innen und Interim Manager:innen zunehmend an Bedeutung und sorgt für Differenzierbarkeit im Akquise und Bewerbungsprozess. Die optimale Selbstpräsentation unter grafischen und auditiven Gesichtspunkten setzt Ihr Profil als Interim Manager:in in ein klares Licht. Persönlich und in seiner Kürze überzeugend. Dabei heben Sie sich nicht nur von der Masse ab, sondern haben gleichzeitig die Möglichkeit, sich und Ihre Stärken hervorzuheben. Sie bleiben schnell, einfach und langanhaltend im Gedächtnis und setzen neue Selbst-Marketing-Standards. Das Video wird hochwertig in Zusammenarbeit mit einer Video-Produktionsfirma, (Regisseur und Kameramann) und Top-Equipment (Setting, Beleuchtung) produziert. Damit sind Sie „up to date“ mit den aktuellen Marktentwicklungen im Bewerbungsmanagement.

*Kontakt*      *Lübeck*  
+49 (451) 30 50 65 23

*Düsseldorf*  
+49 (211) 97 53 19 23

*Frankfurt*  
+49 (69) 34 87 36 65

*eMail:*      [bandemer@vandemeer-cie.de](mailto:bandemer@vandemeer-cie.de)

*Hamburg*  
+49 (451) 30 50 65 23

*Berlin*  
+49 (30) 12 08 32 62

*mobil:*      +49 (171) 5 61 82 61