



ma

Kern-Branche TELEKOMMUNIKATION



management angels

A WIL GROUP MEMBER



## Management Angels

Die Management Angels GmbH ist seit 2000 auf Interim- und Projektmanagement-Lösungen spezialisiert. Unser besonderer Fokus liegt seit jeher im Bereich der Telekommunikation. Über die Jahre konnten wir alleine in der Telekommunikation über 200 Projekte realisieren. Wir gehören heute mit über 750 erfolgreichen Interim Projekten in acht Kern-Branchen zu den Marktführern in Deutschland.

Unsere Berater für Telekommunikation verfügen über relevante einschlägige Branchenerfahrung und pflegen langjährige Kundenbeziehungen, mit sich stetig wandelnden Projektanforderungen. Seit Anfang an arbeiten wir intensiv mit den ganz Großen und den ganz Kleinen der Branche zusammen.

Die Projekt-Herausforderungen können sehr unterschiedlich sein. Wir verstehen die spezifischen Kundenbedürfnisse und empfehlen fachlich und persönlich passende Kandidaten über die Schriftform hinaus. Aufgrund unserer Erfahrung empfehlen wir nicht immer den naheliegendsten Kandidaten.

## Unser Manager-Pool

Durch die Spezialisierung auf Telekommunikationsprojekte bauen wir unseren Pool an qualifizierten Interim- und Projektmanagern systematisch aus.

Über 350 Manager aus dem Telekommunikationsumfeld haben wir persönlich kennengelernt und in einem Kompetenz-Cluster zusammengefasst. Mit sehr vielen von ihnen haben wir bereits erfolgreich Projekte für unsere Kunden durchführen können. Viele weitere Manager mit hervorragenden Telekommunikations-Skills sind in unserer Datenbank mit über 7.000 Führungskräften enthalten.

Wir glauben, dass wir in der Telekommunikationsbranche damit den in Deutschland marktführenden Pool aufgebaut haben. Durch unsere Vermittlungsintensität bedingt, stehen wir mit unseren Interim Managern hier in besonders intensivem Kontakt.

Wir stellen höchste Qualitätsansprüche an unsere Providentätigkeit und arbeiten mit den Top-Performern am Markt. Wir begleiten sowohl das Unternehmen, als auch den Interim Manager während des gesamten Projektverlaufs mit einem konsequenten Shadow Management Programm.

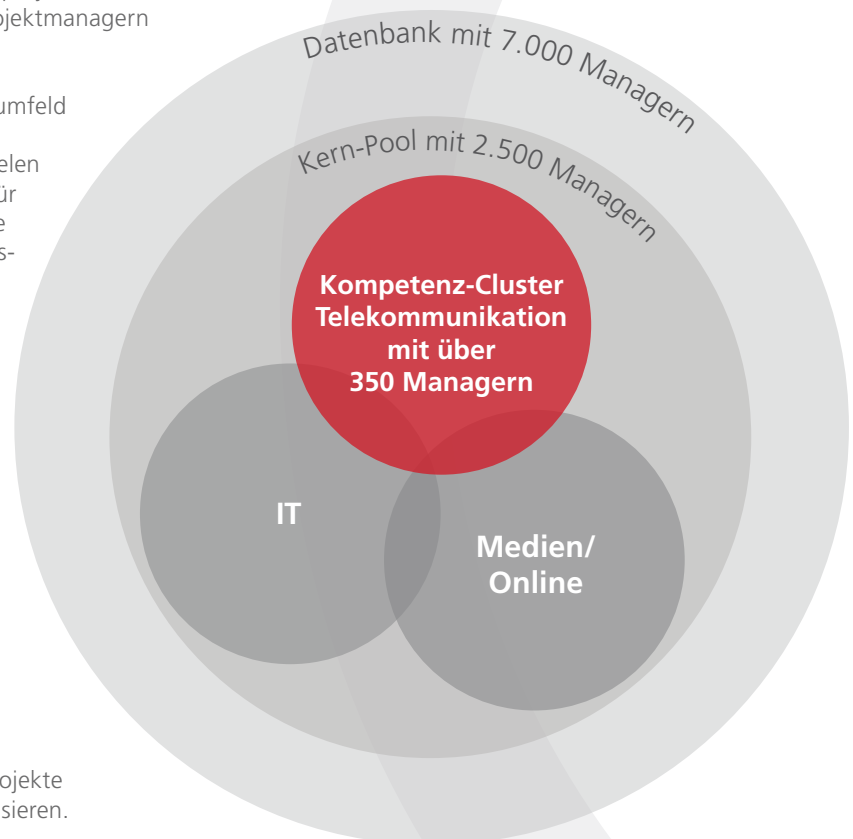
Über Schwester- und Partnerfirmen können wir Projekte auch in verschiedenen europäischen Märkten realisieren.

## Unsere Prozesse

Die Branche ist sehr schnell! Kandidaten müssen nicht nur passen, sie müssen bei Bedarf auch innerhalb von spätestens 48 Stunden beim Kunden vorgeschlagen werden.

Wir investieren konsequent in unsere Manager, in unsere Datenbank und in unsere Vermittlungsprozesse. Eine qualitativ hochwertige und schnelle Bearbeitung ist für uns selbstverständlich.

Als Managed Service Provider übernehmen wir auch freiberufliche Mitarbeiter unserer Kunden, um sie in ihrer Personalarbeit zu entlasten. Mit einigen unserer Kunden haben wir bereits Rahmenverträge geschlossen, die die dauerhafte Zusammenarbeit vereinfachen. Wir halten stets engen Kontakt zu den Entscheidern in der Geschäftsleitung, der Fachabteilung, der Personalabteilung sowie dem Einkauf.





# E-Commerce Business Development

Online Advertising Enterprise 2.0 Cloud Computing  
Produktmanagement/-marketing Kampagnenmanagement

IT-Dienstleistungen Smart Home  
Home Entertainment  
Prozessmanagement

## Erfolgreich besetzte Interim Projekte

### Business Development Management

#### Relaunch Online Storage Plattform für Konzernkunden (Global-Player TK)

Ein bestehendes Produkt soll als Web 2.0 Applikation weiterentwickelt werden. Dabei sind alle Buchungsprozesse sowie die Migration der bestehenden Kunden auf die neue Plattform sicherzustellen. Aufgrund unserer langjährigen Erfahrung in TIMES-Märkten kann die Auswahl der geeigneten Kandidaten sehr schnell erfolgen. Einer unserer Interim Manager, mit dem wir schon 3 Projekte erfolgreich durchgeführt haben, bekommt den Zuschlag.

#### Kundennutzen:

Innerhalb von 6 Monaten wird das neue Produkt in den Systemen hinterlegt. Bestehende Kunden werden nahtlos zum Launch-Termin der neuen Plattform auf den neuen Service migriert und neue Kunden können das Produkt buchen.

### Projektleitung Online-Marketing und Vertrieb

#### Online Marketing Mobile-Telefone (Großer Mobilfunkprovider in Deutschland)

Beim Kunden fehlt die Performance der Online Plattform durch mangelnden internen Support sowie unzureichende Zusammenarbeit zwischen den Inhouse-Webdesignern und der externen Agentur. Gesucht wird ein umsetzungsstarker Onlinespezialist.

Wenige Stunden nach den ersten Manager Telefonaten ist der geeignete Kandidat gefunden, der umgehend seine Tätigkeit beginnt. Unter seiner Federführung entsteht ein Marketingplan mit drei Jahren Laufzeit zur Generierung neuer Mobilfunkkunden über die Homepage inkl. detaillierter Kosten- und Ergebnisvorhersage.

#### Kundennutzen:

Nach 3 Monaten können die Abverkäufe über die Homepage signifikant gesteigert werden. Die detaillierte Marketingplanung dient als Grundlage zur Umsetzung erster Kampagnen.



Business Development Manager  
Jahrgang 1968  
seit 2004 im MA Kern-Pool



Produkt- & Prozessinnovator  
Jahrgang 1964  
seit 2006 im MA Kern-Pool



Technischer Produkt-/  
Projektmanager  
Jahrgang 1966  
seit 2007 im MA Kern-Pool

## **Hamburg**

Management Angels GmbH  
Atlantic Haus – 17. Stock  
Bernhard-Nocht-Straße 113  
20359 Hamburg

Tel. +49 (40) 44 19 55-0  
Fax +49 (40) 44 19 55-55  
[hamburg@managementangels.com](mailto:hamburg@managementangels.com)

## **Frankfurt/Main**

Management Angels GmbH  
Börsenplatz  
Schillerstraße 14  
60313 Frankfurt am Main

Tel. +49 (69) 133 85 83-0  
Fax +49 (69) 133 85 83-9  
[frankfurt@managementangels.com](mailto:frankfurt@managementangels.com)

[www.managementangels.com](http://www.managementangels.com)